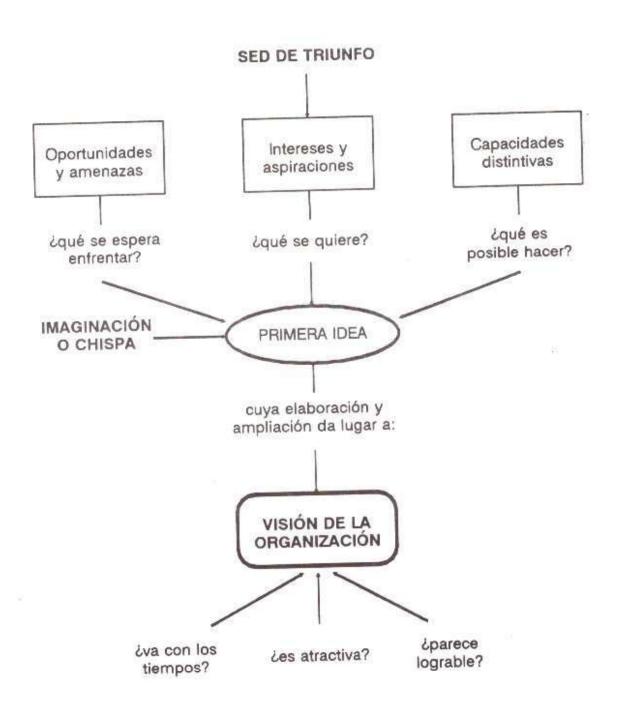


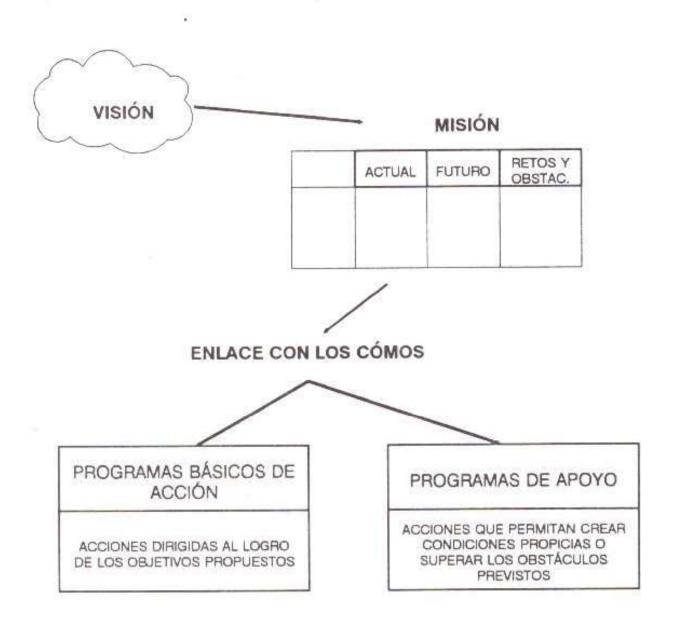
Las Armasidel

Arturo Fuentes Zenón

2.6. FORMULACIÓN DE LA VISIÓN



2.8. CONEXIÓN CON LOS CÓMOS



2.9. DISEMINACIÓN DE LA IMAGEN OBJETIVO



PUNTOS QUE FAVORECEN UN COMPROMISO GENUINO

COMPROMISO: LO HAREMOS VERDAD

ALISTAMIENTO: HAREMOS LO POSIBLE

CUMPLIMIENTO: HAREMOS NUESTRA PARTE

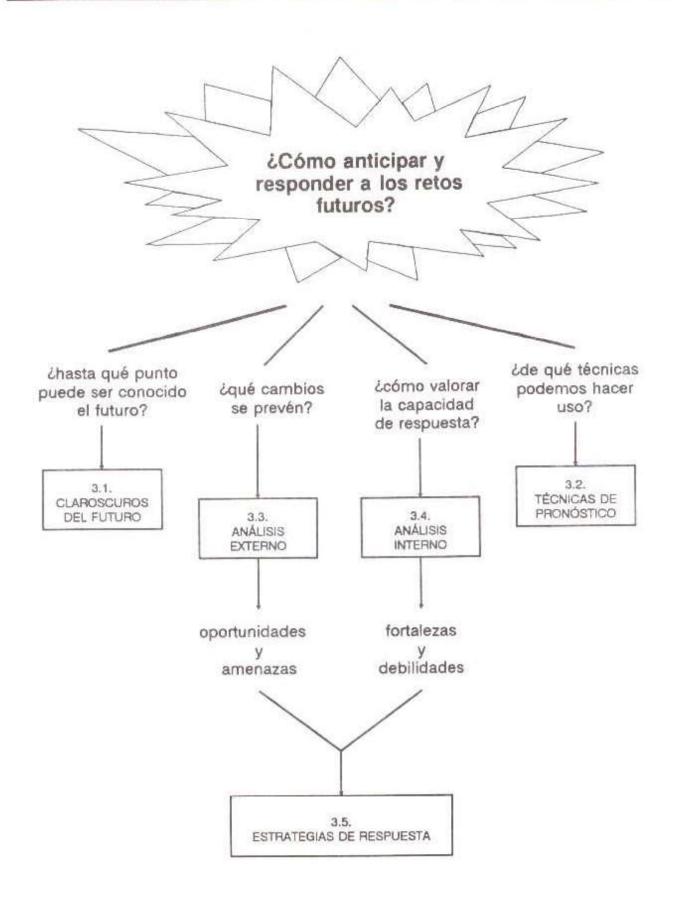
ACATAMIENTO: SI NO HAY DE OTRA

DESOBEDIENCIA: NO PUEDEN OBLIGARNOS

APATÍA: NO ENTIENDO NI ME INTERESA

NIVELES DE ACEPTACIÓN

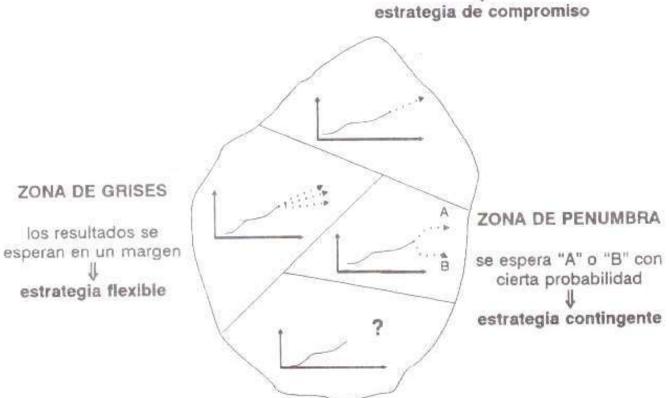
PROPÓSITO Y CONTENIDO DEL CAPÍTULO



3.1. CLAROSCUROS DEL FUTURO

ZONA CLARA

existe virtual certeza



ZONA DE TINIEBLAS

ZONA DE GRISES

los resultados se

estrategia flexible

el futuro es una incógnita

monitoreo y ajuste

3.2. TÉCNICAS DE PRONÓSTICO

TÉCNICAS DE EXTRAPOLACIÓN:

VENTAJAS

- Fácil aplicación
- No exigen un conocimiento profundo
- Buen soporte teórico y aceptación

DESVENTAJAS

- Exigen grandes volúmenes de datos
- No atienden cambios estructurales

MODELOS CAUSALES Y DE SIMULACIÓN:

VENTAJAS

- No exigen grandes volúmenes de datos
- Atienden cambios estructurales

DESVENTAJAS

- Exigen tiempo y esfuerzo
- Demandan un conocimiento profundo

TÉCNICAS DE CONSULTA A EXPERTOS:

VENTAJAS

 Con frecuencia es el único recurso práctico que queda

DESVENTAJAS

- Sesgos
- Falsa respuesta
- A veces costoso y dilatado

MONITOREO:

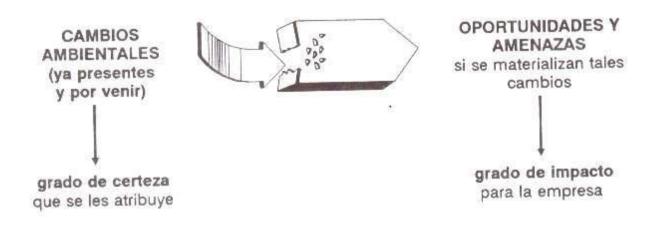
VENTAJAS

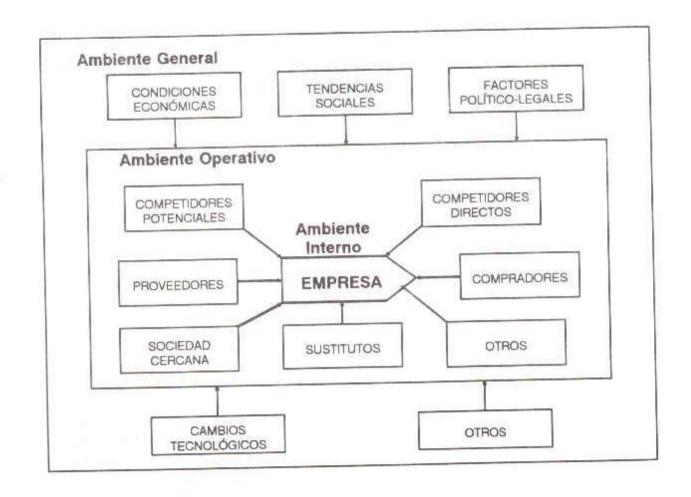
 Atender los requerimientos conforme se van presentando

DESVENTAJAS

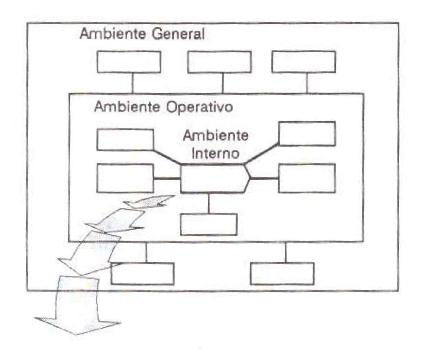
Puede ser tardío

3.3. ANÁLISIS EXTERNO





3.4. ANÁLISIS INTERNO





OPORTUNIDADES



¿QUÉ FAVORECE SU APROVECHAMIENTO?



FORTALEZAS

¿QUÉ LO IMPEDIRÍA O LO LIMITARÍA?



DEBILIDADES



AMENAZAS



¿QUÉ PERMITE EVITARLA O NEUTRALIZARLA?



FORTALEZAS

¿QUÉ HACE VULNERABLE A LA EMPRESA?



DEBILIDADES